



LE FASI DEL PROGRAMMA

PROCESSO DI SELEZIONE

Screening Process

Processo di selezione e valutazione del team e del grado di innovazione.

Valutiamo la tua *idea* e le *competenze* del tuo team, la *coerenza* con l'ambito applicativo del digital business, la *roadmap di sviluppo* proposta, il *contenuto innovativo*, l'*attrattività* del mercato di riferimento e le potenziali *sinergie* con il nostro network.

I team selezionati per il **pitch day** presenteranno dal vivo il proprio progetto!

ACCESSO AL PROGRAMMA

Commitment. Engagement. Signing.

Sottoscrizione del contratto di adesione al programma.

Periodo di incubazione di 6/9 mesi, con contributo economico fino a 25.000 euro a fronte di una richiesta di partecipazione al capitale della startup. Il contributo economico verrà erogato in tranches sulla base dei risultati che sarai in grado di raggiungere. Attraverso le risorse che ti saranno assegnate potrai accedere ai servizi base e a richiesta, essenziali a qualificare la proposta di valore dell'iniziativa e a verificarne l'effettiva validità tecnica e commerciale, oltre che la scalabilità e la ripetibilità.

MVP TESTING & EXECUTION

Making. Testing. Measuring. Learning.

È il momento in cui sei chiamato a scendere in campo!

Sviluppiamo insieme il tuo percorso di formazione e di accompagnamento per la **customer discovery e validation**, in un processo di iterazione continua.

Ti aiutiamo a studiare e a capire il tuo target di mercato, a definire sulla base delle informazioni raccolte, le ipotesi di business model, a realizzare il tuo **minimum viable product**, a raccogliere le **key performance indicators**, a redigere il tuo business plan.

Tutte queste attività sono necessarie a trasformare la tua idea in impresa.

ACCELERAZIONE

Partnership. Investments. Scale up

Sarai pronto a scalare?

Concluso il programma di incubazione, esamineremo il percorso svolto dal tuo team e i risultati raggiunti. Prenderemo in considerazione la possibilità di effettuare un ulteriore investimento insieme ad altri partner che credono nel tuo progetto, attraverso la sottoscrizione di un aumento di capitale che consentirà lo scale up dell'iniziativa.



E-mail: info@ic406.com

